

BZ17-019**太陽光発電システムの設置方法**提案提出期限

- 2017年8月31日

依頼企業の概要

- 大阪ガス株式会社
- URL : <http://www.osakagas.co.jp/index.html>
- 主要な事業内容：ガスの製造・供給および販売、LPGの供給および販売、電力の発電・供給および販売、ガス機器の販売、ガス工事の受注
- 売上高(平成28年3月期)：1兆3,220億円(連結)

提案者にとっての機会(協業形態)

<input type="radio"/>	部材供給
	受託加工
<input type="radio"/>	技術ライセンス
<input type="radio"/>	受託開発
	その他 ()

求める技術とその背景

- 太陽光発電システムの設置費用に関して、劇的なコストダウンに繋がる技術、ビジネスモデルを募集します。
- 求める技術：太陽光発電システム設置費用を設定基準値以下にできる可能性のある技術・ビジネスモデル(2018年時点で)
 - 設置費用
 - ◇ 住宅・業務ビル向け：4万円/kW以下
 - ◇ メガソーラー向け：3万円/kW以下
 - 設置後20年以上の運用に耐えうる施工が可能であること：一般的な災害等も要考慮
 - ◇ 災害例：地震、落雷、台風、積雪、雹など

想定している用途

- 住宅・業務用ビル向けソーラーパネルの設置、メガソーラー向けソーラーパネルの設置

想定されるビジネス規模

- 年間30件程度の施工を想定

開発スケジュール

- 導入検討：1年以内

現時点で求める技術の完成度

- 実用化済みの技術が望ましい(2018年時点で完成していること)

対象とするアプローチ例(下記に限らない)

- 例えば、以下の費用を低減できる手法の提案を歓迎します
 - 土地造成費用
 - 架台・治具機器費用
 - 架台設置費用
 - パネル設置費用
 - 配線敷設費用
 - 電柱敷設費用

対象外のアプローチ例

- 以下の費用は低減対象には含みません。
 - 太陽光パネル費用
 - PCS 費用
 - 系統連系費用
 - メンテナンス費用

留意点

- 太陽光パネルのコストダウンが進んでいる一方、設置コストに関する大幅なコストダウンは進んでいない状況です。
 - コストダウン方法のみならず、ビジネスモデルの提案も歓迎します
- 一部条件下のみコストダウンが可能場合であっても、要求コスト・仕様を満たせるのであれば提案を歓迎します
 - 上記の場合は、制約事項（設置環境、既存設備利用、ビジネス体制など）も明記下さい



BIZ SAITAMA の概要、提案方法はこちらの **URL** をご覧ください
http://biz-saitama.jp/exhibition_entry.html

【事務局】

- **BIZ SAITAMA 実行委員会事務局**：さいたま市産業創造財団
<http://www.sozo-saitama.or.jp/>
- **商談会に関するサポート**：株式会社ナインシグマ・ジャパン
<http://www.ninesigma.co.jp/>

【問い合わせ窓口】

- メール：biz-sai9@sozo-saitama.or.jp
- 電話：03-3219-2006（ナインシグマ・ジャパン：BIZ SAITAMA 担当宛）